

ビジネスの運命を左右する＜値決め＞の技術 ～あなたのビジネスを高利益体質に変貌させる 3 要素～

＜講師＞

リピーター創出コンサルタント

一圓克彦事務所 代表

顧客リピート総合研究所株式会社 代表取締役

一圓 克彦 氏



本講座では、先ず「どうして値決めが大切なのか？」という概念の理解から進めて頂き、どんな業種にも共通する＜更に利益の出る値決め＞を構築して頂くキッカケとなるノウハウを全てお伝えさせていただきたいと考えております。売っても売っても利益が出ない。商品には自信があるが売れ行きが良くない。そうお悩みの皆様。それは「売り方」や「商品」が悪いのではなく、「値決め」に原因があるはず。是非＜更に利益の出る値決め＞を実践するためのノウハウをお持ち帰り頂き、皆様のビジネスがさらなる進化を遂げられる事を願ってやみません。さあ、さらなる利益を求めて貴方の商品に適正な＜価格＞をつけてあげてください。

11月9日(木)18:30～

【会場】

まなびの館ローズコム (福山市生涯学習プラザ)
(広島県福山市霞町一丁目10-1)

【勉強会費用】

ゼミメンバー様のご紹介有りの方：特別無料

スモールサン会員：2,000円／一般：4,000円

【懇親会費】

5,000円前後※11/2の17時以降はキャンセル料要。

＝講師プロフィール＝

製造業から福祉事業、IT 事業さらには飲食業まで、大小 7 業種の企業経営を自ら経験した実践型リピーター創出専門コンサルタント。2 代目経営者として経営を行った年商 160 億円企業では、リピーター創出により、たった 6 %の顧客離れ防止で利益率を 21 %改善、離職率までもゼロにして事業を成長させたほか、その後起業した各事業もリピーター創出を軸にした経営戦略において成長させる。2008 年、リピーター・ファンの創出に特化したコンサルティング活動を開始。リピーター・ファンこそが大切にするべきお客様であり、企業利益の源泉である。という信念のもと、講演や研修、コンサルティングにより、全国の企業や各種団体の利益改善を支援している。

【お申込み方法】

●WEBサイトでのお申込み

下記URLか右のQRコードからWEBサイトにアクセスし、お申込フォームからお申込みください。

<https://bit.ly/3FhZTdc>



WEBサイト

●FAXでのお申込み

下記記入欄全てをご記載の上、03-5960-0228までFAXにてお送りください。

★お申込締切★

懇親会参加有り：11月2日(木) 17時／懇親会参加無し：11月8日(水)

お名前	ふりがな ()	会社名	
Eメール アドレス	※携帯会社ドメインは届かない可能性があります。	電話番号	
懇親会	参加 ・ 不参加	会員 非会員	会員 ・ 一般
紹介者	会社名：	お名前：	

※ゼミメンバー以外のご紹介の方、ご記入がない方は一般での受付となります。